A COFFEE NEWSLETTER Año 06 - Nr. 67 - 04 de Febrero, 2013

SU MEJOR FUENTE DE INFORMACIÓN SOBRE EL NEGOCIO BRASILEÑO DE CAFÉ... Y MUCHO MÁS. EN ESTA EDICIÓN:

- SOSTENIBILIDAD MÁS ALLÁ DE LA FINCA (pg. 3)
- FINANCIANDO EOUIPOS PARA EL PROCESAMIENTO POS-COSECHA (pg. 4)

🕖 ESTIMADO CONAB PARA 2013 CASI IGUALA PRODUCCIÓN 2012

CONAB, agencia del Ministerio Brasilero de Agricultura, ha anunciado su primer estimado de la cosecha para 2013 de 47 a 50 millones de sacos, el cual representa un descenso de entre 7,6% y 1,3% respectivamente en comparación a la cosecha previa. Este descenso, mucho menor a lo usual, es el resultado natural del ciclo bienal de producción brasilero y otra indicación que el rango de variación entre las cosechas grande y pequeña está decreciendo, siendo 2013 el "año de poca producción". Para 2013, la producción brasilera de Arábica se estima en 35 a 37,5 millones de sacos mientras que la producción de Robusta se espera que alcance 12 a 12,5 millones de sacos aproximadamente. Fuentes: CONAB y P&A

🕖 FALTA DE LLUVIA PREOCUPA PRODUCTORES EN ESPÍRITO SANTO

La región norte de Espírito Santo, donde se cultiva la mayoría del Conilon, sufrió por la falta de lluvia por más de 40 días, causando el secado de una significativa cantidad de granos que estaban en formación. El calor excesivo también contribuyó a "quemar" las hojas de los árboles de café, haciendo que los expertos piensen que la producción del Conilon del estado pueda estar afectada este año, con granos de café más pequeños y livianos.

(/) SECTOR AGRÍCOLA CRECERÁ AÚN MÁS EN 2013

Se espera que el sector agrícola brasilero crezca un impresionante 8.6% en 2013 y llegue a 180 millones de toneladas de granos y productos oleaginosos, de acuerdo con el CONAB – y eso no incluye cultivos como el café, bananas, naranjas y caña de azúcar. El sector invirtió R\$ 200 billones en 2012 (la mitad en financiamiento gubernamental) y deberá hacer el mismo este año para alcanzar otra cosecha record. Tasas de interés favorables y altas expectativas acerca del tamaño de la cosecha generaron inversiones en cosechadoras mecánicas, bulldozers y tractores las cuales crecieron 9% de Julio a Noviembre 2012, en comparación al mismo período en 2011. Brasil actualmente es el líder mundial en varios productos agrícolas debido a la alta productividad y tecnologías avanzadas que llevan a menores costos y ventajas competitivas.

Fuentes: Folha de São Paulo y O Estado de São Paulo



Fuente: Valor Econômico

Fuente: A Gazeta do Espírito Santo

CAFÉ Y EXPORTACIONES AGRÍCOLAS SE ACELERAN EN 2013

Luego de un año tranquilo, las exportaciones del agronegocio brasilero tienden a incrementarse en 2013 en especial las de soya, carne vacuna, café y jugo. Las exportaciones brasileras de café deberían alcanzar entre 30 y 31 millones de sacos, un crecimiento de 7 a 10% en relación a 2012 a pesar de una cosecha más pequeña, con ganancias de US\$ 6,7 a US\$ 7 billones de acuerdo a CeCafé (la Asociación Brasilera de Exportadores de Café). El año pasado el sector exportador del café fue testigo de una caída considerable de 27% en ingresos y 15,6% en volumen, el peor desempeño entre todos los productos agrícolas.

MÁS PRÉSTAMOS PARA PRODUCTORES MEDIANOS, INCLUYENDO CAFÉ

El Ministerio Brasilero de Agricultura, Ganadería y Suministro Alimentario (MAPA) anunció un mayor incremento en los préstamos para los productores de mediano tamaño para financiar sus cosechas vía su Programa para Apoyar al Productor Rural de Mediano Tamaño (Pronamp). Entre Julio y Noviembre 2012 la cantidad total de préstamos a través de Pronamp llegó a R\$ 4,7 billones (US\$ 2,35 billones), un incremento de 42% comparado con el mismo período de 2011. Esta tendencia al alza se debe principalmente a los cortes en las tasas de interés de 6,25% en 2011 a 5% en 2012.

Fuente: Ministerio de Agricultura, Ganadería y Suministro Alimentario (MAPA)

NUEVA LEGISLACIÓN PARA IRRIGACIÓN

La Política Nacional de Irrigación, recientemente promulgada por la Presidente de Brasil, crea incentivos a los productores para expandir su área bajo irrigación y apunta a incrementar la productividad y reducir la dependencia de las condiciones climáticas adversas en áreas rurales. Las nuevas tecnologías de irrigación son importantes para promover la alta productividad entre los pequeños, medianos y grandes productores mientras que se reduce la presión para ocupar nuevas áreas.

Fuente: Ministerio de Agricultura, Ganadería y Suministro Alimentario (MAPA)



O LOGÍSTICA DE GRANEL PARA CAFÉ

Cooxupé, la cooperativa de café más grande del mundo, está transportando café a granel en sus plantas. Este enfoque moderno de transporte, comúnmente usado en el negocio del maíz y la soya, innova al tener el producto en movimiento a granel directamente desde la recepción en los camiones a los silos y las bodegas, donde es almacenado en bolsas de 1.200 kilos cada una. Este proceso hace que la recepción, almacenamiento y distribución del café sea más rápida y eficiente. El Complejo Japy de Cooxupé, la mayor planta procesadora de café del mundo, fue la primera diseñada para recibir café a granel en Brasil, con una capacidad diaria de recepción de 35.000 sacos y una capacidad de despacho de 25.000 sacos.

Fuente: Dinheiro Rural

/ INDUSTRIA DEL SOLUBLE AGUANTA OTRO AÑO DIFÍCIL

La industria brasilera del café soluble está perdiendo competitividad con sólo 3,3 millones de sacos exportados en 2012, aproximadamente un millón de sacos menos que India. La legislación local no permite importación de café verde para industrializarlo y reexportarlo, dejando a las compañías con la única opción de comprar el Conilon brasilero, que es mucho más caro que los Robustas extranjeros debido a la demanda de los tostadores locales. El sector también enfrenta barreras comerciales tales como los altos aranceles para el soluble brasilero en mercados importantes como Rusia. El consumo local del soluble es bajo, siendo responsable por aproximadamente 5% del mercado total. La industria, estancada por más de una década, no prevé crecimiento en los años venideros. Actualmente hay 7 compañías de café soluble en Brasil, una situación que no ha cambiado en más de 40 años.

Fuente: Valor Econômico

LIBRO DE I&D EN CAFÉ DISPONIBLE EN LÍNEA

El libro "Programa Nacional de Investigación y Desarrollo del Café" – Antecedentes, Creación y Evolución, publicado por Embrapa, está disponible en una versión electrónica en la Internet. La publicación ofrece un acercamiento amplio a la investigación brasilera de café, incluyendo su concepción, administración, historia, transferencia tecnológica e inversiones hechas por Brasil en I&D.

Fuente: Embrapa





Fotos del mes

LOGÍSTICA DE GRANEL PARA CAFÉ









Fuentes: Pinhalense v Folha Rural

COFFIDENTIAL 2



SOSTENIBILIDAD MÁS ALLÁ DE LA FINCA

Actualmente se están haciendo muchos esfuerzos para que los productores de café sean más sostenibles, en especial a nivel de finca, puertas adentro. No obstante se requieren acciones más allá de la finca en muchos, si no en la mayoría de los países, para asegurar que la sostenibilidad económica será totalmente alcanzada y mantenida. La falta de tales acciones explica el por qué en muchos países que muestran bajos niveles persistentes de productividad existen algunos productores o grupos de productores que cuentan con alta productividad pero cuyas prácticas y tecnología no son transferidas y usadas por la mayoría de los productores. Estas "islas de excelencia" siguen siendo "foráneas", con productividades muy por arriba de la media del país, porque hay barreras institucionales más allá de las puertas de la finca que no permiten que otros productores adopten sus eficientes técnicas y soluciones.

¿Por qué la tecnología disponible no se transfiere a otros productores? Las razones abundan pero abordemos sólo algunas de ellas aquí. Primero, las variedades de alta productividad, resistentes a las plagas y enfermedades quizá no hayan sido completamente ensayadas y certificadas por agencias de alta credibilidad, y/o el financiamiento no esté disponible para renovar las plantaciones con las nuevas variedades. Segundo, insumos – fertilizantes y pesticidas – pueden ser requeridos pero no están disponibles o no hay mecanismos de financiamiento para hacerlos accesibles. Tercero, equipo – por ejemplo: aspersores y equipo de procesamiento pos-cosecha – pueden ser necesarios pero de nuevo no están disponibles o, más a menudo, no existe financiamiento de mediano a largo plazo para hacer posible su adquisición. Cuarto, el financiamiento puede existir pero el ingreso que llega al productor no es suficiente para motivar el cambio de tecnología y/o permitirle efectivamente pagar los préstamos. Quinto, la producción misma puede ser eficiente pero la logística – como llegar desde la finca a los puertos de exportación – es ineficiente. La lista puede seguir. Es fácil culpar a los servicios de extensión o su ausencia por el confinamiento de la sostenibilidad a "islas de excelencia", pero el problema es más complejo y tiene que ver con el gerenciamiento y mejora de la cadena de suministro.

Obviamente que es mucho más difícil actuar sobre la cadena de suministro puertas afuera de la finca: disponibilidad de los insumos y equipos, acceso al crédito, habilidad para vender el café para mercado futuro, comercio eficiente, acceso a la información y logística. Esperar que los servicios de extensión aborden estos temas es ingenuo por decir lo mínimo. El problema es más complejo y a menudo extrapola el negocio mismo del café y requiere cambios en la forma en que el agronegocio del país está organizado. Si esto falla, todas las partes interesadas deberían abordar los problemas más allá de la finca desde la perspectiva sólo del negocio del café.

Los instrumentos de mercado deberían ser favorecidos: organizar grupos de (pequeños) productores para obtener economías de escala en la compra de insumos, procesamiento y mercadeo de su café, para que la información de comercio y precios esté disponible a todos, para crear esquemas de mercados a futuro a fin de financiar a los productores, etc. Pero sin embargo por mucho que estas acciones puedan complementar, no pueden reemplazar los programas gubernamentales para financiar a los productores de café en su papel como generadores de divisas y empleo, para agilizar los mercados para insumos, equipos y servicios requeridos por el negocio del café, para asegurar que los impuestos del café son invertidos en infraestructura para apoyar el sector café y mejorar la logística, entre otros aspectos.

La tecnología para incrementar la sostenibilidad económica de los productores de café está en su mayoría disponible en los países mismos y la forma de transferir ingresos a los productores, es decir, maximizar el porcentaje de precio FOB de exportación que llega al productor, ha sido dominado por países como Brasil y Vietnam. El desafío es como incorporar estas mejoras en la corriente principal del negocio del café de la mayoría de los países productores. Una parte importante de estos retos se encuentra puertas afuera de las fincas y requiere del involucramiento y participación de los gobiernos. A menudo exasperados por la escala y complejidad de los desafíos, algunos benefactores muy bien intencionados intentan andar alrededor de la estructura institucional existente y crean canales y servicios paralelos. Algunas de estas iniciativas son efectivas, por ejemplo: negocios de trueque ("barter") de insumos y maquinarias por café, pero otras sólo llegan a nichos de mercados. Soluciones verdaderamente penetrantes usualmente requieren de la intervención privada para mejorar la estructura institucional y la prestación de los servicios públicos a fin de garantizar que los servicios lleguen a todos los productores. No ignoremos o pasemos por alto las acciones relacionadas a la sostenibilidad que se encuentran puertas a fuera de la finca manteniendo en mente que una mezcla de instrumentos de mercado y servicios gubernamentales puede ser la solución ideal.



COFFIDENTIAL 3

FINANCIANDO EQUIPOS PARA EL PROCESAMIENTO POS-COSECHA Pinhalense

El camino hacia la sostenibilidad pasa por el acceso al equipo para el procesamiento eficiente del café, en especial a nivel de finca. Los beneficios son múltiples, de entrada, bajos costos de producción y mejor calidad del café. Sin embargo, el financiamiento es una barrera común para adquirir maquinaria moderna. Pinhalense ha unido esfuerzos en el pasado con compañías privadas, cooperativas, proyectos de ayuda y desarrollo, y gobiernos para facilitar el financiamiento de sus equipos.

Un esquema probado es el suministro de equipos Pinhalense para los comercializadores y cooperativas de café que a su vez transfieren las máquinas a sus propios suplidores de café como negocio de trueque ("barter"). Otro es el refinanciamiento: P&A a lo largo de los años ha desarrollado la experiencia necesaria para dar apoyo a los comercializadores, cooperativas y productores en este tipo de operación llevando a cabo el "avalúo" de las necesidades, especificaciones del equipo, agrupando el equipo en un solo paquete, y suministrando y ensamblando la maquinaria. Tan fácil como parece a primera vista, usualmente requiere de la personalización de los diseños y del equipo para entregar las calidades de café requeridas por los clientes finales. En otros casos implica el diseño de plantas centrales a ser compartidas por grupos de micro y pequeños productores.

Porque el comerciante, la cooperativa y hasta el gobierno usan los equipos ellos mismos como garantía de pago en el trueque ("barter") o negocios de financiamiento, es crítico tener máquinas que sean duraderas (especialmente en el caso de negocios de mediano a largo plazo), eficientes y fáciles de operar y mantener, y diseñadas para las necesidades específicas del productor y del comercio. El equipo Pinhalense cumple con todos los requerimientos arriba mencionados. Además, en el caso de negocios de trueque, el equipo debe entregar la calidad(es) esperadas por el comerciante y el mercado final como una condición necesaria para asegurar que el café entregado por el productor como pago sea considerado "moneda" corriente. De nuevo, los equipos Pinhalense llenan estos requerimientos.

En el caso de clientes con calificaciones de crédito establecidas y/o acceso a garantías, Pinhalense puede ir un paso más allá y tratar de identificar seguros al financiamiento o a las exportaciones del gobierno brasilero con tiempos de repago de 2 a 5 años, período de gracia de 180 días y tasas o primas de interés competitivas. En estes tipos de operaciones Pinhalense revende el equipo al cliente final y a los usuarios, por ejemplo, productores de café, mediante un negocio de trueque o refinanciando con la inclusión de condiciones que protejan al comerciante, cooperativa o agencia gubernamental envuelta.

Por favor contacte a P&A o al agente P&A / Pinhalense en su área del mundo para aprender como Pinhalense puede facilitar financiamiento para equipos de procesamiento de café a productores y grupo de productores de todos los tamaños. Nos complacería describirle operaciones similares ya puestas en marcha y discutir las características especiales de su propio potencial negocio. La fiabilidad y eficiencia de los equipos Pinhalense son requerimientos básicos para que la operación funcione en primer término. Así mismo, la durabilidad de las máquinas Pinhalense y el servicio mundial disponible son condiciones necesarias para asegurar el flujo de los pagos y la reventa y relocalización de los equipos en caso de falta de pago.

